



Enrico del Sordo, con le sue aziende, è un imprenditore visionario e innovativo, con oltre venticinque anni di esperienza nel settore tecnologico e nello sviluppo di soluzioni software all'avanguardia. Sin dall'inizio della sua carriera ha dimostrato una profonda capacità di interpretare i cambiamenti del mercato e di anticipare le esigenze delle imprese, trasformando idee complesse in strumenti digitali concreti e altamente performanti.

Guidato da una costante ricerca dell'eccellenza e dell'innovazione, Enrico ha fondato e diretto diverse aziende specializzate nella creazione di software su misura, capaci di integrarsi perfetamente con i processi aziendali e di generare valore reale e misurabile. Nel corso degli anni, le sue soluzioni hanno contribuito a ottimizzare la gestione di migliaia di imprese, migliorandone l'efficienza operativa, l'organizzazione interna e la capacità di interagire con i propri clienti in modo moderno e strategico.

Ad oggi, Enrico del Sordo e le realtà imprenditoriali che ha creato hanno servito oltre 3.000 aziende a livello internazionale, con una particolare concentrazione in Italia, Spagna, Regno Unito e Stati Uniti. Questa presenza globale gli ha permesso di sviluppare una visione ampia e multiculturale, comprendendo le diverse dinamiche di mercati eterogenei e creando piattaforme tecnologiche adattabili a contesti differenti.

Uno dei tratti distintivi di Enrico è la capacità di unire innovazione tecnologica e strategia di business, ponendo al centro non solo la qualità del software, ma anche la sostenibilità e la crescita a lungo termine delle imprese che supporta. Le sue soluzioni non si limitano a risolvere problemi immediati: sono progettate per evolversi nel tempo, accompagnando le aziende nella loro trasformazione digitale e aiutandole a restare competitive in un mercato sempre più veloce e complesso.

Grazie alla sua leadership e alla sua esperienza, Enrico ha costruito un network di partnership e collaborazioni internazionali che hanno rafforzato la portata dei suoi progetti. Con uno sguardo rivolto al futuro, continua a investire in ricerca e sviluppo, esplorando campi come l'intelligenza artificiale, il machine learning e l'automazione avanzata, con l'obiettivo di portare sul mercato soluzioni sempre più intelligenti e scalabili.

Il suo percorso è caratterizzato da una costante dedizione all'innovazione, da una profonda conoscenza del settore e da un impegno concreto nel supportare le aziende nel raggiungimento dei loro obiettivi. Attraverso le sue iniziative, Enrico del Sordo, con le sue aziende, ha dimostrato come la tecnologia, se guidata da una visione chiara e strategica, possa diventare una leva fondamentale per la crescita e la competitività su scala globale.



25 Anni di esperienza

580 Metri quadrati di sede

4 Sedi nel mondo

+3000 Aziende servite e soddisfatte

Chi siamo

La nostra è un'azienda innovativa, specializzata nel mondo dell'esperienza utente, che da oltre 25 anni progetta, sviluppa e realizza soluzioni tecnologiche all'avanguardia. Fin dalla sua nascita, l'azienda ha avuto come obiettivo principale quello di migliorare l'interazione tra persone e tecnologia, creando strumenti digitali che non siano solo funzionali, ma anche intuitivi, coinvolgenti e capaci di generare valore reale per le imprese.

Grazie a un approccio basato sull'innovazione continua e sulla centralità dell'utente, l'azienda ha sviluppato piattaforme e software su misura in grado di trasformare l'esperienza del cliente, ottimizzare i processi interni e favorire la crescita di business di diverse dimensioni e settori.

Oggi, dopo oltre due decenni di attività, la nostra realtà conta **più di 4 sedi nel mondo**, che le permettono di operare su scala internazionale, mantenendo però la flessibilità e la cura del dettaglio tipiche di un partner vicino ai propri clienti. La presenza globale ci consente di comprendere culture, mercati e bisogni differenti, offrendo soluzioni personalizzate e altamente adattabili.

Il nostro lavoro si basa su **ricerca, creatività e tecnologia**, tre elementi che, uniti, ci permettono di anticipare le tendenze del mercato e di portare sul campo progetti innovativi, scalabili e di alto impatto. La nostra missione è chiara: **migliorare la vita delle persone e il successo delle aziende attraverso soluzioni digitali che uniscono design, funzionalità e strategia.**

Tecnologie

Le tecnologie digitali avanzate permettono di **raccogliere dati in tempo reale** da diversi canali, offrendo una visione chiara e aggiornata del comportamento dei clienti.

Grazie ad analisi intelligenti e AI, è possibile trasformare queste informazioni in strategie mirate e decisioni più efficaci.

L'automazione semplifica la gestione dei processi, riducendo errori e tempi di lavoro.

Strumenti come **CRM integrati e campagne personalizzate miglio-** rano la customer experience e rafforzano il legame con i clienti.

Questo approccio porta a una fidelizzazione più solida e a una crescita sostenibile del business.

313 Group

Partner

Affidarsi a un partner specializzato significa avere supporto costante e soluzioni pensate su misura per il settore specifico della tua realtà. Un'assistenza dedicata garantisce interventi rapidi e mirati, riducendo i tempi di fermo e i rischi operativi.

Il partner conosce a fondo i tuoi processi, offrendo consulenza strategica e aggiornamenti tecnologici continui.

Questo approccio ti permette di **ottimizzare** risorse, migliorare l'efficienza e crescere in modo strutturato.

Con un supporto su misura, hai la sicurezza di non dover mai affrontare le sfide tecnologiche da solo.

Vision



La nostra visione è impattare positivamente il business dei clienti, agendo come **partner affidabile** e creativo per plasmare il futuro attraverso la tecnologia.

Soluzioni

Offriamo una piattaforma che **gestisce il monitoraggio degli ingressi, raccoglie feedback in tempo reale** e automatizza la raccolta di recensioni tramite strumenti come QR code, email e messaggistica digitale.













































































































































































































sales@313grp.com



+39 030 098 4868

